

МЕТОДЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА В ПРОМЫШЛЕННЫХ СЕТЯХ

Рахимов Анвар Норимович

Заведующий кафедрой «Экономика»

Экономико-педагогического университета,

доцент. PhD.

ORCID: 0009-0009-2855-4084

E-mail: sanjar.8548@mail.ru

тел: +99895-868-84-84

Аннотация.

В статье описано то, что экономический потенциал и эффективность производства отраслей промышленности является одной из актуальных тем, а также мнения ряда зарубежных и отечественных ученых, направленные на их повышение. Теоретически объяснены методы повышения экономического потенциала и эффективности производства промышленных предприятий, сделаны выводы и предложения по этому поводу.

Ключевые слова: промышленная сеть, производственный резерв, интегральные показатели, потенциал, экономический потенциал, промышленный потенциал, промышленность, структура, компоненты, факторы, взаимоотношения, методология, логико-методологическая схема.

Аннотация.

Maqolada sanoat tarmoqlarining iqtisodiy salohiyati va ishlab chiqarish samaradorligi dolzarb mavzulardan biri ekanligi, bir qator xorijiy va mahalliy olimlarning ularni oshirishga qaratilgan fikrlari bayon etilgan. Sanoat korxonalarining iqtisodiy salohiyati va ishlab chiqarish samaradorligini oshirish usullari nazariy jihatdan tushuntirilib, bu borada xulosa va takliflar ishlab chiqilgan.

Kalit soʻzlar: sanoat tarmog'i, ishlab chiqarish zahirasi, integral ko'rsatkichlar, salohiyat, iqtisodiy salohiyat, sanoat salohiyati, tarmoq, tuzilma, tarkibiy qismlar, omillar, munosabatlar, metodologiya, mantiqiy-uslubiy sxema.

Abstract

The article describes the fact that the economic potential and production efficiency of industrial sectors are one of the current topics, and the ideas of a number of foreign and domestic scientists aimed at increasing them. Methods for increasing the economic potential and production efficiency of industrial enterprises are theoretically explained, and conclusions and proposals are developed in this regard.

Keywords: industrial sector, production reserve, integral indicators, potential, economic potential, industrial potential, sector, structure, components, factors, relationships, methodology, logical-methodological scheme.

ВВЕДЕНИЕ

В условиях глобализации и интеграции мирового сообщества, возрастающего спроса на промышленную продукцию, процесс ее производства, преодоление конкуренции, удовлетворение ее требований, эффективное использование передовых технологий и инноваций требуют эффективного использования современных методов управления хозяйствующими субъектами. Выполнение требований в этой связи, обеспечение изменения тенденций и процессов во всестороннем развитии производственных предприятий, в частности, в экономике промышленности и сферы услуг, расширение производства продукции и достижение устойчивого экономического развития за счет широкого внедрения инновационных разработок. им дает возможность оценить управленческую деятельность. Фактически необходимы сегодняшние условия, когда «требуется 40,0% доли промышленности в валовом внутреннем продукте (ВВП) развитых стран и более 50,0% вклада сферы услуг»¹.

В Узбекистане проводится системная работа по обеспечению эффективного использования экономического потенциала в деятельности промышленных предприятий различной формы собственности, статистической оценки экономической эффективности, статистического анализа финансового и инвестиционного потенциала. Также в Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан на 2017-2021 годы определены такие приоритетные задачи, как «углубление структурных преобразований, повышение конкурентоспособности предприятий и увеличение экспортного потенциала»². Эффективное выполнение этих задач требует совершенствования использования современных статистических методов оценки экономического потенциала предприятий, статистических исследований и прогнозирования повышения эффективности экономического потенциала. Это и определяет актуальность темы данной диссертации.

В последние годы объем производства промышленной продукции в нашей республике быстро растет, а ее доля в валовом внутреннем продукте страны

¹ <http://mirznanii.com/a/257730/rol-promyshlennosti-v-mirovom-khozyaystve;www.wb.org;https://stud-files.net/preview/4404434/page:30/>.

² O'zbekiston Respublikasi Prezidentining 2017 yil 7 fevraldagi «O'zbekiston Respublikasini yanada rivojlantirish bo'yicha Harakatlar strategiyasi to'g'risida»gi PF-4947-sonli farmoni. O'zbekiston Respublikasining Qonun hujjatlari to'plami, 2017-yil, 6-son, 70-modda.

значительно увеличивается. По статистике, доля этой отрасли в ВВП составляет 26-27 процентов, а в занятости – 13 процентов¹.

Известно, что в зарубежных странах проведено множество статистических исследований, посвященных понятию экономического потенциала промышленных предприятий, его составляющим и показателям его оценки. Однако на местном уровне проводятся исследования, в полной мере охватывающие особенности развития отраслей реального сектора экономики и на основе этого разрабатываемые концепции экономического потенциала предприятий отрасли, его оценочные показатели и научно-технические обоснования. Практически обоснованные предложения по механизмам повышения экономического потенциала практически выполняются.

ЛИТЕРАТУРНЫЙ ОБЗОР

Здесь мы обращаем внимание на характеристики промышленного сектора, которые отличаются от других секторов экономики. Индонезийские ученые Ю. Нурим и Э. Асмэра² в своем исследовании «Промышленные характеристики и экономическая стабильность» называют двумя разными характеристиками отрасли ту, которая оказывает наибольшее воздействие на окружающую среду, и движущую силу, связывающую отрасли экономики страны. Ю. Юнхин, исследователь³ из Мельбурнского университета (Австралия) в своей работе «Взаимосвязь между промышленной структурой и экономическим ростом в Китае – эмпирическое исследование на основе панельных данных» акцентирует внимание на отличии по сложности промышленной структуры от других отраслей. Он также подчеркивает, что промышленность является основой экономики страны. Г.Дэвид и Г.Рубиолар⁴ рассматривают специфику промышленного сектора с точки зрения рисков в отрасли и экономического риска. По их мнению, важными особенностями являются наличие у промышленно-производственной сети сильного «иммунитета» против рисков, отсутствие внешних воздействий и небольшая доля малого бизнеса в сети.

МЕТОДОЛОГИЯ

Во многих случаях «Промышленный потенциал» отождествляется с понятием «Производственный резерв». В частности, экономисты С.Б.Барнгольс⁵

¹ O'zbekiston Respublikasi Davlat Statistika qo'mitasi ma'lumotlari.

² Nurim, Y., & Asmara, E.N. (2019). Industry Characteristics and Patterns of Sustainability Reports. Indonesian Journal of Sustainability Accounting and Management, 3(2), 174–186. <https://doi.org/10.28992/ijSAM.v3i2.87>.

³ Yunxin Y. The Relationship Between Industrial Structure and Economic Growth in China— An Empirical Study Based on Panel Data. E3S Web of Conferences 275, 01009 (2021)/ <https://doi.org/10.1051/e3sconf/202127501009>

⁴ G.David, G.Rubio. Risk-adjusted performance of new economy indices and thematic sectors. Research in International Business and Finance Volume 71, August 2024, 102438 / <https://doi.org/10.1016/j.ribaf.2024.102438>

⁵ Барнгольц С.Б. Экономический анализ хозяйственной деятельности на современном этапе развития. - М.:

и Г.В.Савицкая дали следующее определение: «Потенциал предприятия – это материальные ресурсы, которые постоянно создаются для удовлетворения дополнительного спроса при определенных условиях, и, с другой стороны, это неиспользованные возможности повышения эффективности производства»¹.

Заслуживает внимания подход О.А.Жигуновой к экономическому потенциалу предприятия². При определении понятия экономического потенциала предприятия на первый уровень ставится устойчивая работа предприятия, его способность противостоять неблагоприятным ситуациям, а также задачи развития предприятия.

Экономист В. Н. Шепетова дает следующий подход к экономическому потенциалу коммерческих предприятий: «Экономический потенциал – это способность предприятия достигать поставленных целей на основе эффективного использования всех имеющихся ресурсов в условиях взаимодействия внешней и внутренней среды». факторы»³.

И.С.Сосненко разделяет исследование «Экономического потенциала» как объекта на два направления⁴. С одной стороны, управление экономическим потенциалом рассматривается как общие ресурсы субъектов, а с другой – способность поглощать и перерабатывать существующие ресурсы для удовлетворения потребностей общества.

В работах отечественных ученых экономический потенциал трактуется так, что «экономический потенциал – это ресурсы, возможности, инструменты и резервы, которые могут быть использованы организацией для достижения целей в конкретной области, для решения поставленных задач»⁵.

Узбекские ученые дали следующий подход к понятию «экономический потенциал», то есть «под экономическим потенциалом предприятия понимаются все материальные и трудовые ресурсы и нематериальные активы, которые полностью поддерживают осуществляемый на нем экономический процесс».

Финансы и статистика, 1984. - 214 с.

¹Савицкая Г.В. Теория анализа хозяйственной деятельности: Учеб.пособие. - М.: ИНФРА-М, 2005. - 288 с.

² Жигунова О.А. Теория и методология анализа и прогнозирования экономического потенциала предприятия: монография. - М.: ИД «Финансы и Кредит», 2010.- 140 с.

³Валеева Ю.С., Исаева Н.С. Диагностика производственно финансового потенциала промышленного предприятия // Экономический анализ: теория и практика. - 2007. - №1(82). - С. 38-43

⁴Сосненко Л.С. Анализ экономического потенциала действующего предприятия. - М.: Экономическая литература, 2004. - 208 с.

⁵Абдукаримов И.Т., Пардаев М.К., Исроилов Б.И. Корхонанинг иктисодий салоҳияти таҳлили. Т.: "Иктисодиёт ва ҳуқуқ дунёси"нашриёт уйи, 2003, 6 бет; Абдуллаев Ё., Иброхимов А., Рахимов М. Иктисодий таҳлил. - Т.. Меҳнат. 2001. - 159-161-бетлар; Пардаев М.Хасанов Б.А., Исроилов Ж.И., Холикулов А.Н. Иктисодий таҳлил. Дарслик. Т.: ТДИУ ва СамИСИ, 2011. - 138 бет.

На наш взгляд, данная трактовка может иметь значение при формировании понятия экономического потенциала этих предприятий, исходя из особенностей финансово-хозяйственной деятельности промышленных предприятий.

Исходя из вышеизложенных трактовок, по нашему мнению, под «промышленным потенциалом» понимаются средства, способности и возможности хозяйствующих субъектов, в частности, совокупность нереализованных резервов, которые могут выявить скрытый потенциал предприятия при изменении существующих условия. понимание будет правильным.

АНАЛИЗ И РЕЗУЛЬТАТЫ

В результате изучения и анализа понятия «экономический потенциал» как экономической категории можно сказать, что оно имеет не только теоретическое значение, но и практическое. Здесь мы подробно рассмотрим сущность и состав «экономического потенциала».

Исходя из вышеизложенных трактовок определения экономического потенциала, их можно разделить на два направления:

экономический потенциал – это совокупность имеющихся ресурсов;

экономический потенциал – это способность производительных сил достигать определенных результатов.

В первом случае к понятию «экономический потенциал» подходят только с точки зрения ресурсов. Это не позволяет в полной мере раскрыть комплексную экономическую природу экономического потенциала. Во втором случае основное внимание уделяется только результатам использования экономического потенциала.

Целевая ориентация обязательна в теории и практике любого субъекта хозяйствования, но она не может быть реализована без экономического роста и развития, повышения эффективности и конкурентоспособности, ресурсов и ресурсов, которые рассматриваются как источники и средства достижения поставленных целей.

Из анализа теоретических взглядов и научных представлений экономистов относительно упомянутых выше понятий «промышленный потенциал», «экономический потенциал», «экономический потенциал предприятий» можно сделать вывод, что:

До сих пор не дано научно-экономически обоснованного целостного понимания «экономического потенциала предприятий»;

Понятие «экономический потенциал предприятий» должно формироваться исходя из особенностей каждой отрасли;

Таким образом, принимая во внимание изложенные выше теоретические взгляды и научные представления о понятиях «промышленный потенциал», «экономический потенциал», «экономический потенциал предприятия» и специфику развития и функционирования промышленного сектора, промышленные предприятия следующее: можно дать определение экономического потенциала.

Экономический потенциал промышленного предприятия – это способность обеспечить долгосрочное устойчивое развитие при эффективном и рациональном использовании имеющихся ресурсов, а также способность формировать, определять и удовлетворять спрос на промышленную продукцию на рынке в процессе взаимодействия с внешней средой.

В международной практике разработаны методические правила формирования, статистической оценки, анализа и прогнозирования экономической компетентности предприятий различной формы собственности на основе системного подхода, что объясняет взаимозависимость различных научных школ и направлений и надежность полученные результаты.

Анализ существующих подходов к статистическому исследованию экономического потенциала предприятия является наиболее объективным системным подходом среди них. В его реализации имеются специальные системы, комплекс методов, системный анализ, такой как анализ систем и исследование объектов посредством анализа этих систем¹.

На наш взгляд, категория под названием «Экономический потенциал предприятия» предстает как сложное и многообразное явление, сущность которого не состоит из случайного набора элементов. На наш взгляд, определяя экономический потенциал, необходимо принять во внимание и связать его следующие основные понятия: способности - индивидуальные характеристики, являющиеся субъективными условиями успешной реализации чего-либо; возможность – это средство достижения чего-то; система ресурсов (трудовых, материальных, природных, финансовых, информационных), необходимых для производства продукции, услуг, работ, имеющихся на предприятии; взаимодействие внутренней и внешней среды; Результаты. Учитывая все вышеизложенное, предлагаем следующее определение: «Экономический потенциал предприятия характеризуется взаимозависимостью внешней и внутренней среды, наличием общих и реальных возможностей (в результате создания или возникновения определенных условий) достижения

¹Макроэкономическая статистика. Дарслик. Академик С.Фуломов тахрири остида. Тошкент.,”Дитаф”, 2000 йил -36 бет.

стратегических целей путем обеспечения его устойчивого развития и рационального использования имеющихся ресурсов».

В процессе проведения научной работы систематизируются основные классификационные признаки, отличающие тот или иной вид экономического потенциала, определяются классификации по подходу к объекту исследования, уровню реализации, уровню участия в экономическом цикле. , и расширяется система классификационных признаков (вероятность их знания, базовое состояние системы, предлагаемое к заполнению системные пределы).

Поэтому классификация типов экономического потенциала представлена в таблице 1.

Концептуальный подход, направленный на формирование комплексного экономического потенциала предприятия, основан на учете взаимосвязи внутренних и внешних факторов создания системы.

Таблица 1

Классификация видов экономического потенциала¹

Критерии классификации	Тип компетенции
Способность думать	• В настоящее время известно • В настоящее время неизвестно • Известен • Неизвестный
Содержательный аспект	• Объективный компонент • Субъективный компонент
Подход к объекту исследования	• Находчивый подход • Подход к результатам • Комбинированный (смешанный) подход
Иерархический уровень предприятия	• Общенациональный уровень (страна, регион). • Отрасль (вид деятельности). • Предприятие
Уровень продаж	• Реализовано • Не реализовано: резервы; вред • Перспектива
Территориальный	• экономический потенциал страны. • экономический потенциал хозяйствующих субъектов. • экономический потенциал административных районов. • экономический потенциал региональных производственных комплексов. • экономический потенциал свободных экономических зон.

¹ Авторская разработка

Критерии классификации	Тип компетенции
Этапы переработки	• экономический потенциал производства • потенциал экономического распределения • потенциал экономического обмена • экономический потенциал потребления
Тип активности	• экономический потенциал агропромышленного комплекса • экономический потенциал топливно-энергетического комплекса • экономический потенциал строительного комплекса • экономический потенциал транспортного комплекса • экономический потенциал социального комплекса и т.д.
Маркировка времени	• с начала года • в конце года • Среднегодовая
Организационный	• экономический потенциал акционерных обществ. • экономический потенциал сотрудничества. • экономический потенциал финансово-промышленных групп. • экономический потенциал холдингов и т.д.
Базовый статус системы	• при проектировании • при формировании • во время активации
Системный лимит	• во время входа в систему. • во время выхода из системы
Доступность информации	• нет в наличии • получение информации проблематично • Частично доступен • легко проходимый
Степень участия в обороте экономических товаров	• активная часть потенциала • пассивная часть потенциала

Целью формирования экономического потенциала предприятия является оценка его состава с учетом логических взаимодействий и взаимодействий факторов, определяющих его внутреннюю и внешнюю среду. С целью освещения концептуальных основ формирования экономического потенциала предприятия систематически анализируются основные подходы к его построению. На наш взгляд, необходимо акцентировать внимание на взаимозависимости факторов, создающих систему формирования экономического потенциала предприятия (рис. 1).

Структуру экономического потенциала можно представить единством его компонентов, которые сочетаются друг с другом и заменяют друг друга, при их сочетании следует учитывать возможный синергетический эффект. Рассмотрено содержание и значение этих компонентов.

Комплексный экономический потенциал предприятия выступает как сложная система, состоящая из множества элементов с различными характеристиками. К основным функциональным компонентам комплексного экономического потенциала (основным взаимосвязанным компетенциям) относятся: производственно-технологический, организационно-управленческий, финансовый, маркетинговый и экологический потенциалы. В свою очередь производственно-технологический потенциал формирует имущественный, трудовой, инновационный (научно-технический) потенциал, организационно-экономический потенциал, организационный потенциал, экономический потенциал, потенциал подотчетности. Эти блоки охватывают все основные стратегические компоненты предприятия и позволяют достичь поставленных целей.



Рисунок 1. Формирование экономического потенциала предприятия.¹

Анализ экономической литературы по данной проблеме позволил бы системно и содержательно уточнить основные особенности, являющиеся основой формирования комплексного экономического потенциала предприятия.

¹ Авторская разработка

На основе предложенного подхода к формированию комплексного экономического потенциала предприятия возможно создание и использование показателей различного уровня, расширяющих границы данной категории исследований.

Таким образом, разработаны концептуальные модели и представлена иерархическая структура совокупного экономического потенциала предприятия, определенная на основе синтеза оценки общего экономического потенциала предприятия, формируемого под воздействием внешней среды. В центре общего экономического потенциала предприятия главное место занимает комплексный экономический потенциал, поэтому учитывается потенциал привлечения предприятия к продукции.

Такой подход позволяет охватить все основные внутренние процессы, происходящие в различных функциональных зонах его внутренней среды при формировании комплексного экономического потенциала предприятия, обеспечивает систематический мониторинг деятельности предприятия, позволяет выявить его сильные и слабые стороны, и на этом На основе экономического потенциала предприятия будет разработана методология статистической оценки.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Анализ существующих подходов к социально-экономическому изучению индустриально-экономического потенциала является наиболее объективным системным подходом среди них; в процессе анализа экономического потенциала предлагается расширенная логико-методологическая схема исследования, позволяющая представить возможности, направления, задачи и цели проводимого исследования; Согласно нашему анализу, существуют два важных направления изучения экономического потенциала: ресурсное и ориентированное на результат.

Целью формирования экономического потенциала отрасли является верная оценка ее состава с учетом логических взаимодействий и взаимодействий факторов, определяющих ее внутреннюю и внешнюю среду; зависит от взаимозависимости факторов, создающих систему формирования экономического потенциала предприятия.

Разработана концептуальная модель для оценки комплексного экономического потенциала промышленного сектора; механизм оценки комплексного экономического потенциала предприятия представлен с позиции внутреннего потребителя, оценивающего способность предприятия достичь поставленных целей, когда в качестве векторного поля экономического

потенциала используется система целевых показателей; сформулированные предложения повышают достоверность оценки экономического потенциала предприятия; путем удовлетворения интересов внутренних и внешних пользователей разрабатываются блок-схемы алгоритмов оценки комплексного экономического потенциала предприятия и основываются процессы.

В системе экономического анализа отраслей промышленности делаются комментарии с целью определения местоположения, определяются объект и содержание анализа экономического потенциала предприятия; Анализ экономического потенциала предприятия – это набор систематических аналитических инструментов, включающий использование определенных моделей и методов, используемых для понимания, объяснения, оценки, обоснования, заключения и рекомендации экономического потенциала предприятия.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. O‘zbekiston Respublikasi Prezidentining 2017 yil 7 fevraldagi «O‘zbekiston Respublikasini yanada rivojlantirish bo‘yicha Harakatlar strategiyasi to‘g‘risida»gi PF–4947-sonli farmoni. O‘zbekiston Respublikasining Qonun hujjatlari to‘plami, 2017-yil, 6-son, 70-modda.
2. O‘zbekiston Respublikasi Davlat Statistika qo‘mitasi ma’lumotlari.
3. Nurim, Y., & Asmara, E.N. (2019). Industry Characteristics and Patterns of Sustainability Reports. Indonesian Journal of Sustainability Accounting and Management, 3(2), 174–186. <https://doi.org/10.28992/ijSAM.v3i2.87>.
4. Yunxin Y. The Relationship Between Industrial Structure and Economic Growth in China— An Empirical Study Based on Panel Data. E3S Web of Conferences 275, 01009 (2021)/ <https://doi.org/10.1051/e3sconf/202127501009>
5. G.David, G.Rubio. Risk-adjusted performance of new economy indices and thematic sectors. Research in International Business and Finance Volume 71, August 2024, 102438 / <https://doi.org/10.1016/j.ribaf.2024.102438>
6. Барнгольц С.Б. Экономический анализ хозяйственной деятельности на современном этапе развития. - М.: Финансы и статистика, 1984. - 214 с.
7. Савицкая Г.В. Теория анализа хозяйственной деятельности: Учеб.пособие. - М.: ИНФРА-М, 2005. - 288 с.
8. Жигунова О.А. Теория и методология анализа и прогнозирования экономического потенциала предприятия: монография. - М.: ИД «Финансы и Кредит», 2010.- 140 с.

9. Валеева Ю.С., Исаева Н.С. Диагностика производственно финансового потенциала промышленного предприятия // Экономический анализ: теория и практика. - 2007. - №1(82). - С. 38-43
10. Сосненко Л.С. Анализ экономического потенциала действующего предприятия. - М.: Экономическая литература, 2004. - 208 с.
11. Абдукаримов И.Т., Пардаев М.К., Исроилов Б.И. Корхонанинг иқтисодий салоҳияти таҳлили. Т.: "Иқтисодиёт ва ҳуқуқ дунёси" нашриёт уйи, 2003, 6 бет.
12. Абдуллаев Ё., Иброхимов А., Рахимов М. Иқтисодий таҳлил. - Т.. Мехнат. 2001. - 159-161-бетлар.
13. Пардаев М. Хасанов Б.А., Исроилов Ж.И., Холикулов А.Н. Иқтисодий таҳлил. Дарслик. Т.: ТДИУ ва СамИСИ, 2011. - 138 бет.
14. Макроиқтисодий статистика. Дарслик. Академик С.Ғуломов таҳрири остида. Тошкент, "Дитаф", 2000 йил -36 бет.
15. Maxmanazarovna R. M. ECONOMETRIC MODELS, THE ESSENCE OF THEIR USE AND THE NEED FOR ECONOMETRIC ANALYSIS //Intent Research Scientific Journal. –2023. – Т. 2.–№. 6.–С. 5-9.
16. A.N.Raximov, J.S. Eshonqulov. Саноат корхоналарида ишлаб чиқаришнинг иқтисодий қувватини ошириш механизми. Iqtisodiyot va ta'lim / 2022-yil 6-son. https://doi.org/10.55439/ECED/vol23_iss6/a65
17. A.Rakhimov, M.Ravshanova and M.Alieva. Econometric analysis of increasing efficiency of industrial enterprises. E3S Web of Conferences 458, 04004 (2023) EMMFT-2023. <https://doi.org/10.1051/e3sconf/202345804004>.
18. O‘zbekiston Respublikasi Davlat Statistika qo‘mitasi ma’lumotlari. <http://mirznanii.com/a/257730/rol-promyshlennosti-v-mirovom-khozyaystve;www.wb.org>; <https://stud-files.net/preview/4404434/page:30/>.